CUANDO EL AMOR DEJA UN PLAN

Guia familiar para aliviar la carga economica de una despedida

Nadie puede quitar el dolor de perder a alguien. Pero una familia si puede evitar que, en medio del dolor, tenga que resolver sola el dinero, los papeles y las decisiones.

Esta guia fue escrita para eso: para ayudarle a conversar con calma, proteger a sus seres queridos y dejarles un poco mas de espacio para despedirse.

MIS ULTIMOS GASTOS

Orientacion en espanol con Rene Martinez, agente de seguros con licencia en Texas.

Una guia educativa. La cobertura, el precio, la elegibilidad y la aprobacion dependen de la aseguradora y de la poliza emitida.



1. EL DOLOR YA ES SUFICIENTE

Cuando muere un ser querido, la familia no solo enfrenta tristeza. Tambien aparecen llamadas, documentos, decisiones sobre funeral o cremacion, traslados, cuentas pendientes y preguntas que nadie queria contestar ese dia. Planificar no significa esperar lo peor. Significa decir: si algun dia esto ocurre, quiero que mis hijos, mi pareja o mis hermanos puedan concentrarse en acompanarse y no en juntar dinero a toda prisa.

Una proteccion economica no reemplaza a la persona. Solo puede evitar que el dinero agregue otra herida.

2. LO QUE LA FAMILIA NECESITA EN ESOS PRIMEROS DIAS

La familia necesita saber tres cosas: que hacer primero, con quien hablar y de donde saldra el dinero. Un plan sencillo puede reducir discusiones y decisiones tomadas bajo presion.
Antes de elegir una poliza, conviene conversar sobre deseos, presupuesto, beneficiarios, documentos importantes y a quien llamar.



3. UNA CONVERSACION QUE NO TIENE QUE DAR MIEDO

Puede comenzar asi:

Quiero hablar de esto porque te quiero. No estoy esperando que pase nada. Solo quiero que, si algun dia me pasa algo, ustedes no tengan que adivinar lo que yo queria ni preocuparse por el dinero al mismo tiempo.

Despues pregunte:

- Que tipo de despedida le gustaria?
- Le gustaria ser enterrado, cremado o trasladado a otro lugar?
- A quien quiere dejar como beneficiario?
- Que gastos cree que su familia tendria que cubrir?
- Donde estan sus documentos y a quien debemos llamar?

No tiene que resolver todo en una noche. Una conversacion honesta puede comenzar con una sola pregunta.



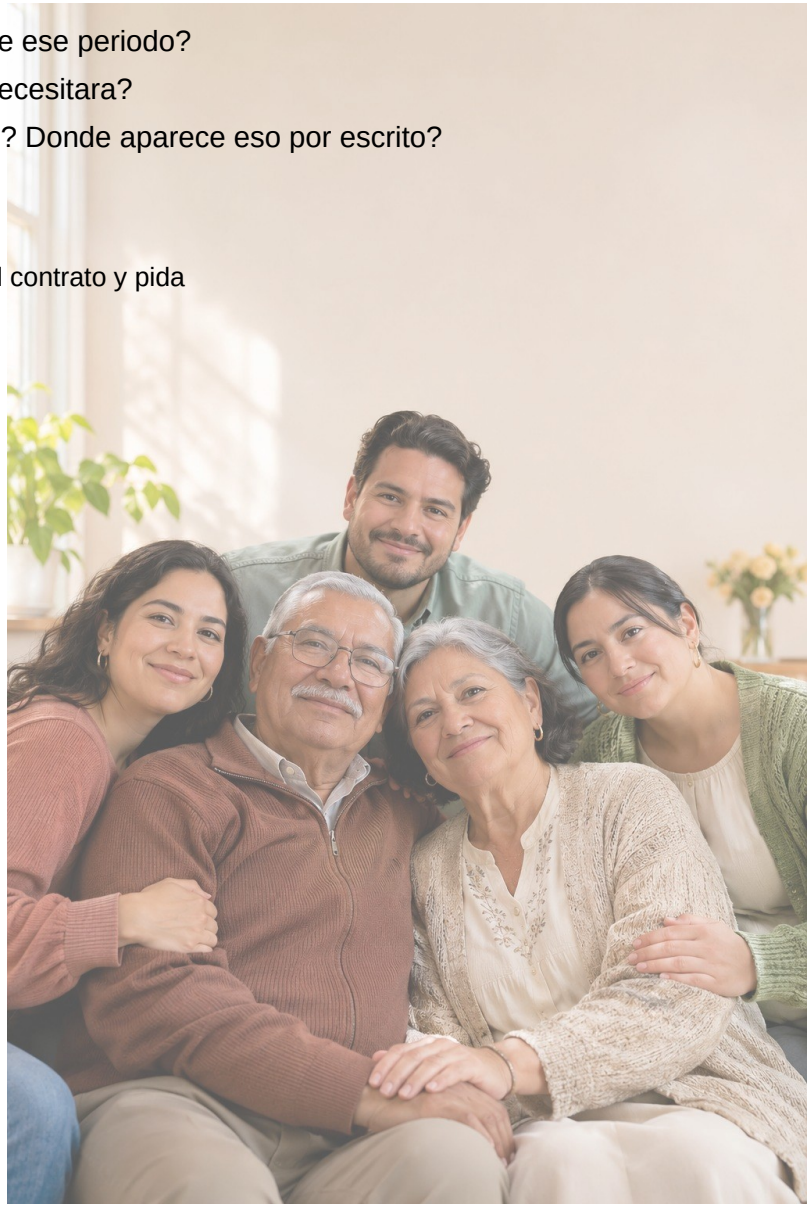
4. EL DINERO Y LA DESPEDIDA

En muchos seguros de gastos finales, el beneficio se paga al beneficiario designado conforme a los terminos de la poliza. La familia puede usarlo para funeral, cremacion, entierro, traslado, repatriacion, cuentas medicas, deudas pequenas u otros pendientes.
Lo que sobre normalmente queda con la familia, sujeto al contrato y a la reclamacion aprobada. Por eso es importante preguntar como funciona el pago y no asumir que todas las polizas son iguales.

Preguntas que protegen a su familia:

- Cual es la prima mensual?
- La prima es nivelada o puede cambiar?
- Hay periodo de espera? Que ocurre durante ese periodo?
- Quien recibe el dinero y que documentos necesitara?
- La cobertura incluye traslado o repatriacion? Donde aparece eso por escrito?
- Que pasa si dejo de pagar?

Una promesa verbal no sustituye la poliza. Lea el contrato y pida explicaciones antes de firmar.



5. CUANDO LA FAMILIA VIVE ENTRE DOS PAISES

Para muchas familias latinas, la despedida tambien puede incluir el deseo de volver al pais de origen. El traslado internacional, los documentos y los costos pueden ser distintos a los de un funeral local.
Pregunte especificamente por repatriacion. No todos los productos la describen igual y algunas condiciones pueden depender de la aseguradora, el territorio, el tipo de fallecimiento o el periodo de espera.

Deje anotado:

- Pais o ciudad a donde desea ser trasladado.
- Contacto familiar que coordinaria el proceso.
- Documentos de identidad y pasaporte, si aplica.
- Consulado, funeraria o proveedor de confianza.
- Quien debe ser avisado primero.

Tener esta conversacion puede ser un acto de amor para quienes tendran que coordinarlo.



6. LISTA FAMILIAR PARA GUARDAR

[ ] Nombre y telefono del agente o persona de confianza
[ ] Beneficiarios y beneficiarios contingentes
[ ] Numero y compania de la poliza
[ ] Preferencia: funeral, cremacion, entierro o traslado
[ ] Ciudad o pais para una posible repatriacion
[ ] Ubicacion de documentos importantes
[ ] Contactos de familiares que deben ser avisados
[ ] Instrucciones sobre cuentas y obligaciones urgentes

7. NO TIENE QUE HACERLO SOLO

Puede pedir una orientacion inicial con solo su edad, codigo postal y una idea del monto que desea revisar. Despues se hablaria de requisitos, salud y opciones concretas.
Rene Martinez puede ayudarle a entender las diferencias en espanol, sin prometer aprobacion y sin presion.

La tranquilidad no viene de tener todas las respuestas. A veces comienza con dejarle a la familia una ruta clara.

CONTACTO
Mis Ultimos Gastos - Rene Martinez - (346) 304-3403 - misultimosgastos.com
Cero spam: solo asesoria directa.

Esta guia es educativa. No es una oferta de seguro ni garantiza precio, cobertura, elegibilidad o aprobacion. Confirme siempre los terminos en la poliza emitida.



8. PLAN DE LAS PRIMERAS 24 HORAS

Cuando ocurre una perdida, no tiene que resolverlo todo a la vez.

[ ] Llame a la persona de confianza o agente indicado por la familia.

[ ] Confirme si existe una poliza y quien es el beneficiario.

[ ] Reuna acta de defuncion, identificacion y documentos de la poliza.

[ ] Pida por escrito el costo del servicio, traslado o repatriacion.

[ ] No firme contratos bajo presion sin leerlos.

[ ] Avise a los familiares que deben participar en la decision.

Primero claridad. Despues decisiones.



9. HOJA PARA CALCULAR LA NECESIDAD

Funeral, cremacion o entierro: $ _____
Lote, lapida o servicios adicionales: $ _____
Traslado o posible repatriacion: $ _____
Cuentas medicas y deudas inmediatas: $ _____
Viaje y apoyo para familiares: $ _____
Colchon para la familia: $ _____
TOTAL QUE DESEO REVISAR: $ _____

Este calculo es una conversacion inicial, no una cotizacion ni una garantia de cobertura.



10. HOJA DE DECISION FAMILIAR

Beneficiario principal: _____

Beneficiario contingente: _____

Ciudad o pais de despedida: _____

Persona que debe coordinar: _____

Documentos guardados en: _____

Pregunta que quiero hacerle a Rene: _____

Para recibir orientacion directa: (346) 304-3403

misultimosgastos.com - Cero spam, solo asesoria directa.

Esta guia es educativa. No es una oferta de seguro ni garantiza precio, cobertura, elegibilidad o aprobacion. Confirme siempre los terminos en la poliza emitida.

